



Wrocław, 25.10.2012

Farmaceutyczna Spółdzielnia Pracy Galena  
Ul. Krucza 62  
50-984 Wrocław

## ZAPYTANIE OFERTOWE

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na planowany zakup zewnętrznej usługi doradczej w zakresie opracowania Planu Rozwoju Eksportu w ramach Działania 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 2 kwietnia 2012 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

Plan Rozwoju Eksportu powinien zawierać następujące elementy:

- 1) informację o dacie rozpoczęcia przygotowywania dokumentu;
- 2) opracowania dotyczące analizy konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy;
- 3) opracowania dotyczące wyboru rynków docelowych działalności eksportowej;
- 4) opracowania dotyczące badania wybranych rynków docelowych;
- 5) opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport;
- 6) analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu/usługi na każdym z planowanych rynków docelowych;
- 7) opis celów i strategii eksportowej;
- 8) rekomendację rozwoju działalności eksportowej;
- 9) wskazanie i uzasadnienie wyboru działań do realizacji przez przedsiębiorcę spośród wymienionych w § 46 ust.2 w/w Rozporządzenia;
- 10) szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii;
- 11) wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

Plan Rozwoju Eksportu powinien w sposób kompleksowy strategię eksportową do realizacji w kolejnych dwóch latach.

Na opracowanym Planie Rozwoju Eksportu powinna być zamieszczona informacja o fakcie realizacji projektu ze środków POIG zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiające szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006).

Złożona oferta powinna zawierać:

- nazwę i adres oferenta,
- datę sporządzenia,
- cenę całkowitą netto i brutto
- termin ważności oferty,
- warunki i termin płatności,
- maksymalny czas realizacji opracowania Planu Rozwoju Eksportu,
- informację o możliwości dalszej współpracy podczas wdrażania Planu Rozwoju Eksportu,
- informację o ubezpieczeniu oferenta w zakresie odpowiedzialności cywilnej i jego kwocie,
- informację na temat doświadczenia firmy w sporządzaniu Planów Rozwoju Eksportu (liczbę sporządzonych i zaakceptowanych do tej pory Planów oraz listę referencyjną klientów wraz z wybranymi referencjami),
- informacje o składzie zespołu projektowego i doświadczeniu osób biorących udział w projekcie,



- kopię aktualnego dokumentu rejestrowego firmy.

Oferta powinna być ważna do: 30.11.2012

Oferta powinna być sporządzona na papierze firmowym oferenta lub opatrzona pieczęcią firmową, posiadać datę sporządzenia oraz powinna być podpisana przez oferenta. Oferta może być przesłana:

- za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres: [anna.wojtysiak@galena.pl](mailto:anna.wojtysiak@galena.pl)
- za pośrednictwem poczty na adres biura Spółdzielni : Ul. Krucza 62, 50-984 Wrocław

Zapytanie ofertowe zamieszczono również w siedzibie zamawiającego w miejscu publicznie dostępnym.

Termin składania ofert upływa w dniu: 02.11.2012

Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

Lp.	Nazwa	Maksymalna ilość punktów
1.	<b>Cena</b>	<b>20</b>
2.	<b>Doświadczenie w zakresie przygotowania PRE</b>	<b>20</b>
3.	<b>Termin realizacji</b>	<b>10</b>
4.	<b>Termin płatności</b>	<b>10</b>
5.	<b>Firma doradcza posiada ubezpieczenie OC z tytułu prowadzenia działalności gospodarczej na kwotę 100 tys. zł lub większą</b>	<b>10</b>
6.	<b>Firma doradcza posiada przedstawicielstwo zagraniczne</b>	<b>10</b>
7.	<b>W przygotowaniu Planu rozwoju eksportu uczestniczy Ekspert z tytułem doktora nauk ekonomicznych</b>	<b>10</b>
8.	<b>Firma zatrudnia dyplomowanego specjalistę z zakresu pozyskania i zarządzania funduszami Unii Europejskiej</b>	<b>10</b>
Razem		100

Zamawiający wybierze najkorzystniejszą ofertę, która uzyska najwyższą ilość punktów w oparciu o ustalone kryteria i podpisze umowę z wybranym wykonawcą.

W razie otrzymania tej samej, najwyższej liczby punktów przez więcej niż jedną ofertę, zamawiający podpisze umowę z wykonawcą, który przesłał ofertę wcześniej.

zastępca Prezesa Zarządu  
FSP „GALENA” we Wrocławiu

*mgr Dorota Dyba*

CZŁONEK ZARZĄDU  
FSP „GALENA” we Wrocławiu

*mgr inż. Tomasz Pucilowski*